

Transcript: Estefania

Acevedo-4618615494328320-6668860280586240

Full Transcript

Your call may be monitored or recorded for quality assurance purposes. Hello? Hey, good afternoon. I'm calling from Benefits in a Card on behalf of the WorkSource. I'm looking to speak with Mr. Angel. Yeah, he's speaking. Um, I'm calling from Benefits in a Card. Um, we spoke earlier. You were trying to enroll into the benefits. Mm-hmm. Um, I was just calling to let you know that they did inform me that you are eligible, so if you want we can go ahead and start that enrollment. All right. Okay. Um, did you want me to send you the benefit guide to your email or do you have that already? Uh, you can send it. Okay, give me one second. Let me go ahead and send you that. And then, did you want me to go over any of the plans or did you know what you want to be enrolled into already? Yeah, I want, uh, the plan with, uh, health vision and dent-dentist. Okay. Um, so they do offer different, um, medical plans. Um, so you have to know m-- let me know which one of the three you would want. So, if you want, I can actually go over the plans with you. Okay, give me a second. And then I'm going to go ahead and send it to your email. It's going to come from an email that says info at benefits in a card dot com. And is the email on file good? Mm-hmm. Can you send somebody to speak Spanish? I need to speak with somebody. Oh, yo hablo español también. Ah, okay. Okay? Okay. Um, te estaba diciendo que si querías que te mandara el guía de beneficios que tiene planes. Sí, envíeme algo. Okay, y si gustas te lo pue-- te puedo explicar los planes médicos, porque ellos ofrecen diferentes. So, si quieres- Okay. Ahorita te los explico también. Sí. Deja y te envío ese guía en español. Permíteme... Ay, perdón. Se me olvidó que cuando llamaste estabas hablando español. No, tranquila. Está bien. Es que también había otra persona que le tuve que hacer lo mismo, pero ellos creo que solamente hablan inglés, creo me confundí. Mm, pero deja y te la envío. Y va a llegar, cuando te llegue el correo, va a llegar de un correo que dice info arroba beneficios in a card punto com. Mm-hmm. Ahorita cuando te lo mande te dejo saber. Okay. Okay. Ya te la acabo a enviar a tu correo electrónico. Okay. Me puedes verificar que la has recibido, por favor? La voy a verificar. Mm... No. No me ha llegado. También checaría la bandeja de correos no deseados. Deja ver. Like spam? Sí. No. Ah, déjame y te la mando de nuevo. Okay, y es a de Andrés, b de Víctor, p de Peter, i de Isa o de Iglesia, n de Nancy, c de casa, a de alto, y de... 016 arroba gmail punto com? Sí. Okay. Deja y te lo envío de nuevo, ah, porque dice que sí se envió. Puedes también checar la bandeja del junk? Ah. Del spam y el del junk. El del junk? Junk, J-U-- Okay, me llegó ahora. Okay. Dice: «Info, guía de beneficios. WorkSource». Mm. Okay. Cuando abras eso, si me puedes dejar saber y luego te empiezo a explicar los planes. Dónde... Okay. Tengo que ir en PDF, ¿verdad? Sí, señor. Ajá. Ten-- tiene una imagen de una familia. Dice: «Su elección, su plan». ¿Y ahora? Okay. Bueno, si quieres ya te pueden les-- empezar a explicar los planes. Okay, so, al parecer ellos ofrecen... Déjame ver cuántos planes. Una, dos, tres, cuatro, cinco. Cinco planes médicos diferentes. Um, el primer plan que te voy a explicar se llama el Stay Healthy

MS. Este plan, el MS, solamente es un plan preventivo pa' tus visitas preventivas. En otras palabras, solamente te va a cubrir como una visita física al año, algunas vacunas, algunos exámenes de cáncer, algunos exámenes de STDs. Solamente son para esas visitas preventivas, um, y no te va a cubrir ninguna visita médica si es que ya te lastimas o te enfermas. So, el Stay Healthy MS solo son para esos servicios preventivos y no va a cubrir ninguna visita médica si te enfermas, ninguna visita al hospital, ni la sala de emergencias, ni las cirugías, ni el urgent care. Si es que seleccionas el MS, también te tienes que mantener en la red y solamente utilizar sus proveedores, como sus clínicas y sus doctores, para recibir cobertura. So, no te puedes salir de la red. Tiene sus beneficios para los medicamentos preventivos con Alexa y solamente son para esas visitas preventivas. Si es que agarras el Stay Healthy MS para empleados, sería una adición semanal de catorce dólares y treinta y tres centavos. Luego también ofrecen tres otros... cuatro, perdón, que se llaman los VIPs. Hay el VIP Standard, el VIP Classic, el VIP Plus y el VIP Pro. Estos VIPs son los que sí te van a cubrir visitas al doctor si te enfermas, visitas al hospital, sala de emergencias, urgent care y cirugías. Pero los VIPs no te cubren las visitas preventivas. No te cubre lo que te cubre el Stay Healthy. So, si es que quieres, am, cobertura para tus visitas preventivas, que serían como tus chequeos anuales y también quieres cobertura para el área médica, tendrías que agarrar el MS y uno de los VIPs, porque ellos no ofrecen ningún plan que incluye esos dos beneficios juntos, ¿okay? Pero yo quiero-- Yo quiero que me cubra completo, que yo no tenga que pagar nada, visita y todo lo que me tengan que hacer. So, los VIP solo cubre una tarifa fija, am, para esos servicios. No te cubre todo, solo, solo cubren una tarifa fija. So, hay que decir, por ejemplo, cirugía en el hospital, el Plus te cubre mil dólares, mientras que el VIP Pro te cubriría doscientos cincuenta. So, hay que decir que te sale a dos-- a doscientos-- dos mil dólares. Si agarras el VIP Plus, tienes una cirugía en el hospital, ese te cubre mil dólares por día, el máximo de un día, y el VIP Pro te cubriría solo doscientos cincuenta. El VI-- Y el VIP Standard, doscientos cincuenta también y el Classic, quinientos. So, los VIP son los que sí te cubren las visitas a doctor, hospital, urgent care, emergencias, pero solo te cubren, te cubren una tarifa, no te cubren todo el bill. Ya lo demás es tu responsabilidad. Que por-- Que, que tendría que pagar un deducible, cuando yo vaya. Am, eso no me está dejando saber, solo me dice que pagan una tarifa fija. Pues, yo me imagino que sí. Okay. Porque los VIP solamente me dice que te cubre como una cantidad, dependiendo qué servicio para el que vayas. Ya si la cantidad es más de lo que te cubre, los demás tendrías que pagar. Okay. Am, pero te iba a decir que con los VIPs también no requieren mantenerte en la red. Con eso sí te puedes salir de la red y utilizar clínicas y doctores que no estén adentro de, de la red, siempre y cuando tomen ese seguro. También tienen sus beneficios para los medicamentos con pharmaceuticals. Dependiendo el medicamento genérico que ocupes, puedes pagar treinta, veinte o diez dólares y para los no genéricos te ofrecen un descuento. Estos cuatro planes VIP también incluye algo que se llama el virtual urgent care, que te da asistencia virtual con proveedores médicos y la diferencia entre los cuatro es cuánto pagan, cuánto de la tarifa fija es lo que te cubre. De los, de los cuatro, el que se ve que es el más básico va a ser el Standard, porque no te cubre beneficios de unidades, cuidados intensivos, beneficios de rehabilitación, ninguna cirugía preventiva te va a desocupa. Mientras que el VIP Classic, el VIP Plus, si lo hacen y ya el VIP Pro no te cubre cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico tampoco. El VIP Plus y el VIP Classic lo hacen. So, el Standard no te cubre unidad de cuidados intensivos, ni rehabilitación, ni cirugía preventiva, mientras que el

VIP Classic y el VIP Plus lo hacen. Luego, el VIP Pro no te cubre ni cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico. No, pues, a mí, a mí me interesa que me cubra, que sí, eh, tengo que pagar, que sea poco, pero lo demás que cubra. Okay, so, el St-- Entonces no quieres el... Okay, entonces sería entre el Clásico y el Plus, porque el Clásico y el Plus te cubren todos los servicios y el Standard es el más básico, no te cubre unas áreas y también el VIP Pro... El VIP Pro te cubre un poquito más en dólares en unas áreas que el Classic y el Plus, solamente que no incluye cirugía preventiva en el hospital. Ni cirugía en un consultorio, ni ambulancia a tierra y en aire. Y el plus y el clásico sí lo hacen. El que te pagaría un poquito más en las tarifas, en esos dos, va a ser el plus. Okay. ¿Y cuánto pagarías semanal? Si agarras el plus, pagarías treinta y un dólares y setenta y un centavos para el plan de empleado. Ya después del plus, sería el clásico. Que para el clásico es diecinueve dólares y sesenta y tres centavos a la semana. Y, y, eh, esos dos cubre ambulancia y todo lo que me dijiste, ¿no? Sí, el, eh, plus sí cubre ambulancia, tierra y aire. Dice que paga para la ambulancia de tierra, sería doscientos dólares por día, el máximo de un día. De aire, cuatrocientos dólares por día, el máximo de un día. Eso es para el VIP plus. Para el VIP classic, ese también te cubre la ambulancia tierra, te cubriría cien dólares por día, el máximo de un día, mientras que en aire, doscientos dólares por día, el máximo de un día. El que te cubre un poquito más es el VIP plus. Ah, ya el estándar no te cubre unas áreas. El VIP plus te cubre un poquito más que los otros, pero no incluye ambulancia, tierra y aire, ni cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico. Mmm. So, solo depende. Si quieres tener cobertura en todos esos servicios, sería entre el VIP clásico y el VIP-- y el VIP plus. Del plus y el classic, el que te cubriría un poquito más sería el, el plus, el que es treinta y uno, sesenta y uno. So, sería el VIP plus, ya de allí sería el VIP classic de diecinueve sesenta y tres. Mmm. Y adicional-- Y adicional el costo de dental y visión, ¿verdad? No es conjunto. Correcto. Sí, correcto. No tiene ningún plan médico que ya incluye dental, visión, vida término... Esos son adicionales que también tienen sus propios deducibles. So, para el plan de visión, por ejemplo, si es que eliges ese plan para empleado, sería dos dólares y quince centavos semanales. Para el dental, para empleado es de tres dólares y sesenta y cuatro centavos semanales. Tu-tus deducciones de tu cheque tienen mucho que ver con cuántos planes seleccionas y también le agregas dependientes. Sí, sí, sí. Sí, pero ya, ya mi esposa, este, llamó primero y ya apuntó al nene con ella. Mmm. Se habría yo solo. Ok. ¿So, ya tie-- ya sabes cuál plan médico te gustaría? Entre el... Porque tú diji-- tú dijiste que querías, ah, que incluyera todos esos servicios, los únicos dos que incluye todo es el clásico y el plus. De entre el clásico y el plus, el que te cubre un poquito más en la tarifa que te cubren es el plus. ¿El plus cubre más? Cien dólares que el clásico. Y ya si estás hablando de los cuatro, de los VIPs, el que te cobraría más sería el pro, el VIP pro de los cuatro. Pero el VIP pro no, no incluye a-- tierra y aire, ni luci-- cirugía preventiva, ni cirugía en-- preventiva en un consultorio médico. Mientras que el clásico y el plus sí lo hacen. Solamente que el VIP pro sí te cubre más de-- en dólares que es-- que el, que el estándar, que el clásico, que el plus. Pero eso es lo único malo, que no incluye ni ambulancia, tierra, ni aire, ni nes-- ninguna cirugía preventiva, mientras que los otros sí. Ok. Los otros son el clásico y el plus. Pues, el clásico me dijiste que salía en diecinueve. Sí, diecinueve dólares y sesenta y tres centavos. Ese sí incluye todo. Está bien, ese. Ese y le voy a añadir, este... plan dental y visión. Ok. Ok. So, para el plan dental es de tres dólares y sesenta y cuatro centavos. Para el plan dental, la visita preventiva te lo cubren al cien por ciento. Algo básico

lo consideran como la limpieza de los dientes, eso te lo cubren al ochenta por ciento. Restauración básica puede ser como si te tienen que llenar una carie, algo básico así, te cubre al ochenta por ciento. Los rayos X también te lo cubren al ochenta por ciento y tu máximo anal es de quinientos dólares. Con el plan dental tendrías que dar un deducible de una vez de cincuenta dólares. Y para el plan de visión, ese tiene sus copagos. So, para empleado sería de dos dólares y quince centavos. Si vas para un examen de la vista, tendrías que pagar solamente diez dólares. Copago en lentes y marcos, solo tendrías que pagar veinticinco dólares y el subsidio de marcos es de ciento treinta. Ok. ¿Ok? So, para el plan VIP classic para empleado sería diecinueve dólares y sesenta y tres centavos semanales. Plan dental, trece sesenta y cuatro la semana. Visión, dos dólares y quince centavos para una deducción semanal de veinticinco dólares y cuarenta y dos centavos. Si le das permiso a The WorkSource IMT que haga la deducción semanal de veinticinco dólares y cuarenta y dos centavos para estos tres planes. Sí.Okay, por favor permite una o dos semanas a que al empleado empiece a hacer la deducción. Normalmente toma como una o dos semanas. No sabría decirte si solamente va a ser una o dos. Ah, y también te iba a decir que Worksource le da visión gratis a sus miembros. Tu deducción que te van a hacer solamente es de veintitrés veintisiete, porque no te pagan el plan de edición de dos quince. Ya cuando veas la primera deducción de tu cheque de los veintitrés dólares y veintisiete centavos, cuando te hagan la primera deducción, al siguiente lunes de esa primera deducción es ya cuando tu cobertura se hace activa y para esa primera semana que tengas coberturas activas, el jueves o el viernes te van a mandar tu tarjeta de dental y la de visión. Y para tu plan médico, que es el VIP Classic, normalmente no mandan esa tarjeta médica. Si es que quieres una física, ya cuando te hagas activo, tú nos puedes llamar a este número para encargar una y nosotros te la encargamos. Pero ya tendrías que estar activo, ¿okay? Ya solo tienes que esperar maybe una o dos semanas a que te empiecen a hacer la deducción. Solo estuvieras checando tu talón para ver cuándo te lo hacen. Okay. Y si necesitas que te las mandemos por correo electrónico, ya cuando estés activo, por si tienes una cita dental o de visión o médica, nos puedes llamar y te las enviamos por correo electrónico también. Okay. ¿Okay? ¿Tienes cualquier otra pregunta? No. ¿No? Okay, bueno, ya solo ya te inscribí . Okay, te lo agradezco. Muchas gracias. Okay, de nada. Que tengas un buen día. Igual a usted.

Conversation Format

Speaker speaker_0: Your call may be monitored or recorded for quality assurance purposes.

Speaker speaker_1: Hello?

Speaker speaker_2: Hey, good afternoon. I'm calling from Benefits in a Card on behalf of the WorkSource. I'm looking to speak with Mr. Angel.

Speaker speaker_1: Yeah, he's speaking.

Speaker speaker_2: Um, I'm calling from Benefits in a Card. Um, we spoke earlier. You were trying to enroll into the benefits.

Speaker speaker_1: Mm-hmm.

Speaker speaker_2: Um, I was just calling to let you know that they did inform me that you are eligible, so if you want we can go ahead and start that enrollment.

Speaker speaker_1: All right.

Speaker speaker_2: Okay. Um, did you want me to send you the benefit guide to your email or do you have that already?

Speaker speaker_1: Uh, you can send it.

Speaker speaker_2: Okay, give me one second. Let me go ahead and send you that. And then, did you want me to go over any of the plans or did you know what you want to be enrolled into already?

Speaker speaker_1: Yeah, I want, uh, the plan with, uh, health vision and dent-dentist.

Speaker speaker_2: Okay. Um, so they do offer different, um, medical plans. Um, so you have to know m-- let me know which one of the three you would want. So, if you want, I can actually go over the plans with you.

Speaker speaker_1: Okay, give me a second.

Speaker speaker_2: And then I'm going to go ahead and send it to your email. It's going to come from an email that says info at benefits in a card dot com. And is the email on file good?

Speaker speaker_1: Mm-hmm. Can you send somebody to speak Spanish? I need to speak with somebody.

Speaker speaker_2: Oh, yo hablo español también.

Speaker speaker_1: Ah, okay.

Speaker speaker_2: Okay?

Speaker speaker_1: Okay .

Speaker speaker_2: Um, te estaba diciendo que si querías que te mandara el guía de beneficios que tiene planes.

Speaker speaker_1: Sí, envíeme algo.

Speaker speaker_2: Okay, y si gustas te lo pue-- te puedo explicar los planes médicos, porque ellos ofrecen diferentes. So, si quieres-

Speaker speaker_1: Okay.

Speaker speaker_2: Ahorita te los explico también.

Speaker speaker_1: Sí.

Speaker speaker_2: Deja y te envío ese guía en español. Permíteme... Ay, perdón. Se me olvidó que cuando llamaste estabas hablando español.

Speaker speaker_1: No, tranquila. Está bien.

Speaker speaker_2: Es que también había otra persona que le tuve que hacer lo mismo, pero ellos creo que solamente hablan inglés, creo me confundí . Mm, pero deja y te la envío. Y va a llegar, cuando te llegue el correo, va a llegar de un correo que dice info arroba beneficios in a card punto com.

Speaker speaker_1: Mm-hmm.

Speaker speaker_2: Ahorita cuando te lo mande te dejo saber. Okay. Okay. Ya te la acabo a enviar a tu correo electrónico.

Speaker speaker_1: Okay.

Speaker speaker_2: Me puedes verificar que la has recibido, por favor?

Speaker speaker_1: La voy a verificar. Mm... No. No me ha llegado.

Speaker speaker_2: También checaría la bandeja de correos no deseados.

Speaker speaker_1: Deja ver. Like spam?

Speaker speaker_2: Sí.

Speaker speaker_1: No.

Speaker speaker_2: Ah, déjame y te la mando de nuevo. Okay, y es a de Andrés, b de Víctor, p de Peter, i de Isa o de Iglesia, n de Nancy, c de casa, a de alto, y de... 016 arroba gmail punto com?

Speaker speaker_1: Sí.

Speaker speaker_2: Okay. Deja y te lo envío de nuevo, ah, porque dice que sí se envió. Puedes también checar la bandeja del junk?

Speaker speaker_1: Ah.

Speaker speaker_2: Del spam y el del junk.

Speaker speaker_1: El del junk?

Speaker speaker_2: Junk, J-U--

Speaker speaker_1: Okay, me llegó ahora.

Speaker speaker_2: Okay.

Speaker speaker_1: Dice: «Info, guía de beneficios. WorkSource». Mm.

Speaker speaker_2: Okay. Cuando abras eso, si me puedes dejar saber y luego te empiezo a explicar los planes.

Speaker speaker_1: Dónde... Okay. Tengo que ir en PDF, ¿verdad?

Speaker speaker_2: Sí, señor.

Speaker speaker_1: Ajá. Ten-- tiene una imagen de una familia. Dice: «Su elección, su plan». ¿Y ahora?

Speaker speaker_2: Okay. Bueno, si quieres ya te pueden les-- empezar a explicar los planes. Okay, so, al parecer ellos ofrecen... Déjame ver cuántos planes. Una, dos, tres, cuatro, cinco. Cinco planes médicos diferentes. Um, el primer plan que te voy a explicar se llama el Stay Healthy MS. Este plan, el MS, solamente es un plan preventivo pa' tus visitas preventivas. En otras palabras, solamente te va a cubrir como una visita física al año, algunas vacunas, algunos exámenes de cáncer, algunos exámenes de STDs. Solamente son para esas visitas preventivas, um, y no te va a cubrir ninguna visita médica si es que ya te lastimas o te enfermas. So, el Stay Healthy MS solo son para esos servicios preventivos y no va a cubrir ninguna visita médica si te enfermas, ninguna visita al hospital, ni la sala de emergencias, ni las cirugías, ni el urgent care. Si es que seleccionas el MS, también te tienes que mantener en la red y solamente utilizar sus proveedores, como sus clínicas y sus doctores, para recibir cobertura. So, no te puedes salir de la red. Tiene sus beneficios para los medicamentos preventivos con Alexa y solamente son para esas visitas preventivas. Si es que agarras el Stay Healthy MS para empleados, sería una adición semanal de catorce dólares y treinta y tres centavos. Luego también ofrecen tres otros... cuatro, perdón, que se llaman los VIPs. Hay el VIP Standard, el VIP Classic, el VIP Plus y el VIP Pro. Estos VIPs son los que sí te van a cubrir visitas al doctor si te enfermas, visitas al hospital, sala de emergencias, urgent care y cirugías. Pero los VIPs no te cubren las visitas preventivas. No te cubre lo que te cubre el Stay Healthy. So, si es que quieres, am, cobertura para tus visitas preventivas, que serían como tus chequeos anuales y también quieres cobertura para el área médica, tendrías que agarrar el MS y uno de los VIPs, porque ellos no ofrecen ningún plan que incluye esos dos beneficios juntos, ¿okay?

Speaker speaker_3: Pero yo quiero-- Yo quiero que me cubra completo, que yo no tenga que pagar nada, visita y todo lo que me tengan que hacer.

Speaker speaker_2: So, los VIP solo cubre una tarifa fija, am, para esos servicios. No te cubre todo, solo, solo cubren una tarifa fija. So, hay que decir, por ejemplo, cirugía en el hospital, el Plus te cubre mil dólares, mientras que el VIP Pro te cubriría doscientos cincuenta. So, hay que decir que te sale a dos-- a doscientos-- dos mil dólares. Si agarras el VIP Plus, tienes una cirugía en el hospital, ese te cubre mil dólares por día, el máximo de un día, y el VIP Pro te cubriría solo doscientos cincuenta. El VI-- Y el VIP Standard, doscientos cincuenta también y el Classic, quinientos. So, los VIP son los que sí te cubren las visitas a doctor, hospital, urgent care, emergencias, pero solo te cubren, te cubren una tarifa, no te cubren todo el bill. Ya lo demás es tu responsabilidad .

Speaker speaker_3: Que por-- Que, que tendría que pagar un deducible, cuando yo vaya.

Speaker speaker_2: Am, eso no me está dejando saber, solo me dice que pagan una tarifa fija. Pues, yo me imagino que sí.

Speaker speaker_3: Okay.

Speaker speaker_2: Porque los VIP solamente me dice que te cubre como una cantidad, dependiendo qué servicio para el que vayas. Ya si la cantidad es más de lo que te cubre, los

demás tendrías que pagar.

Speaker speaker_3: Okay.

Speaker speaker_2: Am, pero te iba a decir que con los VIPs también no requieren mantenerte en la red. Con eso sí te puedes salir de la red y utilizar clínicas y doctores que no estén adentro de, de la red, siempre y cuando tomen ese seguro. También tienen sus beneficios para los medicamentos con pharmaceuticals. Dependiendo el medicamento genérico que ocupes, puedes pagar treinta, veinte o diez dólares y para los no genéricos te ofrecen un descuento. Estos cuatro planes VIP también incluye algo que se llama el virtual urgent care, que te da asistencia virtual con proveedores médicos y la diferencia entre los cuatro es cuánto pagan, cuánto de la tarifa fija es lo que te cubre. De los, de los cuatro, el que se ve que es el más básico va a ser el Standard, porque no te cubre beneficios de unidades, cuidados intensivos, beneficios de rehabilitación, ninguna cirugía preventiva te va a desocupa. Mientras que el VIP Classic, el VIP Plus, si lo hacen y ya el VIP Pro no te cubre cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico tampoco. El VIP Plus y el VIP Classic lo hacen. So, el Standard no te cubre unidad de cuidados intensivos, ni rehabilitación, ni cirugía preventiva, mientras que el VIP Classic y el VIP Plus lo hacen. Luego, el VIP Pro no te cubre ni cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico.

Speaker speaker_3: No, pues, a mí, a mí me interesa que me cubra, que si, eh, tengo que pagar, que sea poco, pero lo demás que cubra.

Speaker speaker_2: Okay, so, el St-- Entonces no quieres el... Okay, entonces sería entre el Clásico y el Plus, porque el Clásico y el Plus te cubren todos los servicios y el Standard es el más básico, no te cubre unas áreas y también el VIP Pro... El VIP Pro te cubre un poquito más en dólares en unas áreas que el Classic y el Plus, solamente que no incluye cirugía preventiva en el hospital. Ni cirugía en un consultorio, ni ambulancia a tierra y en aire. Y el plus y el clásico si lo hacen. El que te pagaría un poquito más en las tarifas, en esos dos, va a ser el plus .

Speaker speaker_4: Okay. ¿Y cuánto pagarías semanal?

Speaker speaker_2: Si agarras el plus, pagarías treinta y un dólares y setenta y un centavos para el plan de empleado. Ya después del plus, sería el clásico. Que para el clásico es diecinueve dólares y sesenta y tres centavos a la semana .

Speaker speaker_4: Y, y, eh, esos dos cubre ambulancia y todo lo que me dijiste, ¿no?

Speaker speaker_2: Sí, el, eh, plus sí cubre ambulancia, tierra y aire. Dice que paga para la ambulancia de tierra, sería doscientos dólares por día, el máximo de un día. De aire, cuatrocientos dólares por día, el máximo de un día. Eso es para el VIP plus. Para el VIP classic, ese también te cubre la ambulancia tierra, te cubriría cien dólares por día, el máximo de un día, mientras que en aire, doscientos dólares por día, el máximo de un día. El que te cubre un poquito más es el VIP plus. Ah, ya el estándar no te cubre unas áreas. El VIP plus te cubre un poquito más que los otros, pero no incluye ambulancia, tierra y aire, ni cirugía preventiva en el hospital, ni cirugía en un consultorio médico .

Speaker speaker_4: Mmm.

Speaker speaker_2: So, solo depende. Si quieres tener cobertura en todos esos servicios, sería entre el VIP clásico y el VIP-- y el VIP plus. Del plus y el classic, el que te cubriría un poquito más sería el, el plus, el que es treinta y uno, sesenta y uno. So, sería el VIP plus, ya de allí sería el VIP classic de diecinueve sesenta y tres .

Speaker speaker_4: Mmm. Y adicional-- Y adicional el costo de dental y visión, ¿verdad? No es conjunto.

Speaker speaker_2: Correcto. Sí, correcto. No tiene ningún plan médico que ya incluye dental, visión, vida término... Esos son adicionales que también tienen sus propios deducibles. So, para el plan de visión, por ejemplo, si es que eliges ese plan para empleado, sería dos dólares y quince centavos semanales. Para el dental, para empleado es de tres dólares y sesenta y cuatro centavos semanales. Tu-tus deducciones de tu cheque tienen mucho que ver con cuántos planes seleccionas y también le agregas dependientes.

Speaker speaker_4: Sí, sí, sí. Sí, pero ya , ya mi esposa, este, llamó primero y ya apuntó al nene con ella.

Speaker speaker_2: Mmm.

Speaker speaker_4: Se habría yo solo.

Speaker speaker_2: Ok. ¿So, ya tie-- ya sabes cuál plan médico te gustaría? Entre el... Porque tú diji-- tú dijiste que querías, ah, que incluyera todos esos servicios, los únicos dos que incluye todo es el clásico y el plus. De entre el clásico y el plus, el que te cubre un poquito más en la tarifa que te cubren es el plus.

Speaker speaker_4: ¿El plus cubre más?

Speaker speaker_2: Cien dólares que el clásico. Y ya si estás hablando de los cuatro, de los VIPs, el que te cobraría más sería el pro, el VIP pro de los cuatro. Pero el VIP pro no, no incluye a-- tierra y aire, ni luci-- cirugía preventiva, ni cirugía en-- preventiva en un consultorio médico. Mientras que el clásico y el plus sí lo hacen. Solamente que el VIP pro sí te cubre más de-- en dólares que es-- que el, que el estándar, que el clásico, que el plus. Pero eso es lo único malo, que no incluye ni ambulancia, tierra, ni aire, ni nes-- ninguna cirugía preventiva, mientras que los otros sí.

Speaker speaker_4: Ok.

Speaker speaker_2: Los otros son el clásico y el plus.

Speaker speaker_4: Pues, el clásico me dijiste que salía en diecinueve.

Speaker speaker_2: Sí, diecinueve dólares y sesenta y tres centavos. Ese sí incluye todo.

Speaker speaker_4: Está bien, ese. Ese y le voy a añadir, este... plan dental y visión.

Speaker speaker_2: Ok. Ok. So, para el plan dental es de tres dólares y sesenta y cuatro centavos. Para el plan dental, la visita preventiva te lo cubren al cien por ciento. Algo básico

lo consideran como la limpieza de los dientes, eso te lo cubren al ochenta por ciento. Restauración básica puede ser como si te tienen que llenar una carie, algo básico así, te cubre al ochenta por ciento. Los rayos X también te lo cubren al ochenta por ciento y tu máximo anual es de quinientos dólares. Con el plan dental tendrías que dar un deducible de una vez de cincuenta dólares. Y para el plan de visión, ese tiene sus copagos. So, para empleado sería de dos dólares y quince centavos. Si vas para un examen de la vista, tendrías que pagar solamente diez dólares. Copago en lentes y marcos, solo tendrías que pagar veinticinco dólares y el subsidio de marcos es de ciento treinta.

Speaker speaker_4: Ok.

Speaker speaker_2: ¿Ok? So, para el plan VIP classic para empleado sería diecinueve dólares y sesenta y tres centavos semanales. Plan dental, trece sesenta y cuatro la semana. Visión, dos dólares y quince centavos para una deducción semanal de veinticinco dólares y cuarenta y dos centavos. Si le das permiso a The WorkSource IMT que haga la deducción semanal de veinticinco dólares y cuarenta y dos centavos para estos tres planes.

Speaker speaker_4: Sí.

Speaker speaker_2: Okay, por favor permite una o dos semanas a que al empleado empiece a hacer la deducción. Normalmente toma como una o dos semanas. No sabría decirte si solamente va a ser una o dos. Ah, y también te iba a decir que Worksource le da visión gratis a sus miembros. Tu deducción que te van a hacer solamente es de veintitrés veintisiete, porque no te pagan el plan de edición de dos quince. Ya cuando veas la primera deducción de tu cheque de los veintitrés dólares y veintisiete centavos, cuando te hagan la primera deducción, al siguiente lunes de esa primera deducción es ya cuando tu cobertura se hace activa y para esa primera semana que tengas coberturas activas, el jueves o el viernes te van a mandar tu tarjeta de dental y la de visión. Y para tu plan médico, que es el VIP Classic, normalmente no mandan esa tarjeta médica. Si es que quieres una física, ya cuando te hagas activo, tú nos puedes llamar a este número para encargar una y nosotros te la encargamos. Pero ya tendrías que estar activo, ¿okay? Ya solo tienes que esperar maybe una o dos semanas a que te empiecen a hacer la deducción. Solo estuvieras checando tu talón para ver cuándo te lo hacen.

Speaker speaker_5: Okay.

Speaker speaker_2: Y si necesitas que te las mandemos por correo electrónico, ya cuando estés activo, por si tienes una cita dental o de visión o médica, nos puedes llamar y te las enviamos por correo electrónico también.

Speaker speaker_5: Okay.

Speaker speaker_2: ¿Okay? ¿Tienes cualquier otra pregunta?

Speaker speaker_5: No.

Speaker speaker_2: ¿No? Okay, bueno, ya solo ya te inscribí .

Speaker speaker_5: Okay, te lo agradezco. Muchas gracias.

Speaker speaker_2: Okay, de nada. Que tengas un buen día.

Speaker speaker_5: Igual a usted.